

ITmedia Security Week 2027 冬

「マシンスピード」で迫るAI時代の脅威にどう立ち向かうか

開催日 : 2027年3月1日(月)～3月8日(月)

一次申込締切 : 2026年12月21日(月)

最終申込締切 : セッションプラン…2027年1月28日(木)

リストプラン …2027年2月19日(金)

開催概要

名称	ITmedia Security Week 2027 冬 「マシンスピード」で迫るAI時代の脅威に どう立ち向かうか
開催日	2027年3月1日(月)～3月8日(月)
一次申込締切	2026年12月21日(月)
最終申込締切	セッションプラン：2027年1月28日(木) リストプラン：2027年2月19日(金)
申込者数	想定1,500名 ※過去開催の実績値に基づく想定値のため、 実際には開催するテーマ数などに応じて前後する場合がございます。
想定視聴者属性	ユーザー企業の経営／経営企画、 社内情シスのマネージャ／担当者、 セキュリティ担当のシステムエンジニア、Sier など
ご協賛プラン	セッションプラン 220万円～ リストプラン 230万円～
イベント形式	複数社協賛型デジタルイベント
主催・企画 告知・集客	@ I T ITmedia ITmedia atmarkt インセクティブ インタプライズ
運営	アイティメディア株式会社

企画趣旨

AIを悪用した攻撃が「マシンスピード」で加速する今、拡大するアタックサーフェスに対して
人力での防御は限界を迎えつつあります。

迫る脅威に対抗し、企業の重要なシステムや
データを守るには、**防御側にも高速・確実に対
応できる体制の構築が不可欠**です。

ID統制やゼロトラスト、エンドポイント防御の
高度化はもちろん、**AIを活用した運用の自動化
(AI for Security)** や、「シャドーAI」による
情報漏洩を防ぐガバナンス (Security for AI)
といった新たな課題への対応も急務と言えるで
しょう。

本イベントでは、
今日のセキュリティ課題を解決するための実践
的な手法を多角的に提示します。

2026年8月 開催実績

[告知ページ](#)

[開催報告書](#)

キーワード

1.	AIエージェント時代に求められる自動化と安全装置	#AIガバナンス #AIエージェント #Shadow AI / Shadow Agents
2.	ランサムウェア対策	#バックアップソリューション #SOAR #SIEM #SOC
3.	認証技術とID統制	#パスワードレス #FIDO #パスキー (Passkey) #多要素認証 (MFA)
4.	クラウドセキュリティ	#マルチクラウド #ハイブリッドクラウド #CSPM #CNAPP
5.	データセキュリティ	#データ暗号化 #AISPM #DSPM #DLP
6.	エンドポイントセキュリティ	#AIによる脅威検知、分析 #EDR #XDR
7.	メールセキュリティ	#フィッシング対策 #PPAP #メール誤送信防止
8.	サプライチェーン攻撃対策	#サプライチェーンセキュリティ #グループガバナンス #サイバーレジリエンス
9.	アタックサーフェス管理	#ASM #EASM #VPT #脆弱性マネジメント
10.	ゼロトラスト	#SASE #SSE #ZTNA #CASB
11.	運用自動化	#AIによるセキュリティ運用自動化 #SOAR #UEBA #SIEM
12.	マネージドサービス	#MSS #MSSP #MDR

テーマ1

AIエージェント時代に求められる自動化と安全装置

AIは自ら計画し実行する「自律型AIエージェント」へと進化を遂げる中、企業はかつてない生産性の向上とビジネスモデル変革の機会に直面しています。しかし、AIが自律的にタスクを遂行し、他システムや顧客と直接対話するプロセスにおいては、経営層として「どこまでAIに権限を委譲するか」「予期せぬ暴走やリスクをどう防ぐか」という**強固なガバナンスと安全装置（ガードレール）の設計**が不可欠です。今回は、**エグゼクティブ層を対象**に、AIエージェントのポテンシャルを最大限に引き出すための**自動化戦略**と、企業ブランドやコンプライアンスを守る**安全装置の構築手法**について考察します。
最新のユースケース、リスクマネジメントのフレームワーク、そして次世代の組織デザインを通じて、安全かつスケーラブルなAI運用のための意思決定基準をご提供します。

キーワード

# AIガバナンス	# 能動的サイバー防御	# レピュテーションリスク	# プロンプトインジェクション対策
# AIエージェント	# 説明責任	# ID管理・権限管理	
# Shadow AI / Shadow Agents	# 事業レジリエンス	# TRiSM	

視聴者の抱える課題

- AI活用による業務変革や新規事業を加速させたいが、未知のリスク（暴走・漏洩・ハルシネーション）がブレーキになっており、解決策を探している
- 現場や事業部門が独自に導入するAIツールやSaaS（シャドーAI）に対し、イノベーションを阻害せずに統制を効かせる「現実的なガバナンス」を構築したい
- サイバー攻撃やAI起因の事故が発生した際、経営者として株主・顧客・社会に対する「説明責任（Accountability）」を自信を持って果たせるか不安がある
- 政府の新しいセキュリティ指針への対応状況が不透明で、自社の立ち位置や法的リスクを客観的に把握したい
- サプライチェーン全体を含む「事業を止めない」ためのBCP（事業継続計画）として、自然災害対策と同レベルでサイバーセキュリティを経営アジェンダ化したい
- セキュリティ専門人材が慢性的に不足する中、AIによる自動化や外部知見をどう活用し、属人化しない「組織で守る体制」を作るべきか知りたい

テーマ2 | ランサムウェア対策

ランサムウェア攻撃を打破する自律型防御とレジリエンス

激増かつ高度化するランサムウェア攻撃に対し、人手によるインシデント対応は既に限界を迎えています。近年ではEDRを回避する攻撃も登場し、検知をすり抜けたまま侵入が進行する事例も報告されています。防御と検知を積み上げるだけでは、もはや事業を止めない保証にはなりません。本テーマでは、侵入されることを前提に、被害の極小化と迅速なシステム復旧を実現する実践的なサイバーレジリエンスの構築法を紹介します。

キーワード

# バックアップソリューション	# SIEM	# EDR（製品全般）	# SASE（ソリューション）
# SOAR	# SOC	# XDR	# DLP（情報漏洩対策）

視聴者の抱える課題

- インシデント発生時の対応ノウハウが確立されていない
- ランサムウェアによって機密情報を窃取された後の対応がわからない
- ランサムウェア対策に有効なバックアップ手法について知りたい
- ランサムウェア被害後にデータおよびビジネスを迅速に復旧させる方法を知りたい

テーマ3 | 認証技術とID統制

AI時代の防衛線：認証技術とID統制の最適解

AIによる攻撃が激化する今、アイデンティティは最大の防御ラインです。
一方で、エンタープライズにおいてはIDや特権アカウントの分散・管理肥大化が課題となっています。
本テーマでは、次世代のパスワードレス認証の動向やクラウド・オンプレミスが混在する環境における最適な権限管理の在り方を考察し、脅威を遮断する強固な認証基盤の作り方を論じます。

キーワード

# パスワードレス	# 多要素認証 (MFA)	# 生体認証	# IAM (ID及びアクセス管理)	# JIT	# ID攻撃対策
# FIDO	# 適応型認証	# フィッシング耐性	# PAM (特権アクセス管理)	# IDガバナンス	# アカウント乗っ取り
# パスキー	# リスクベース認証	# IDaaS	# IGA	# シングルサインオン	

視聴者の抱える課題

- パスワード以外の認証手段（多要素認証やパスワードレス）への移行を、何から、どのように進めて良いかわからない
- 従業員のID・パスワードがダークウェブ等で流出していないか、具体的な確認方法や対処法を知りたい
- SaaSやクラウドサービスが増え、IDが散在しすぎている現状をどう統合し、一元管理すべきか見通せない
- FIDOやパスキーといった最新の認証技術が、自社の環境（特にレガシーシステム）で本当に使えるのか、導入事例を知りたい
- IDaaS（Identity as a Service）の導入を検討しているが、自社のセキュリティ要件や規模に合った製品選定の軸が定まらない
- AIによって高度化するフィッシングやアカウント乗っ取り攻撃に対して、認証技術側でどこまで対抗できるのかを知りたい
- アクセス権限の棚卸しや適正化（誰がどのリソースにアクセスできるか）が進んでおらず、権限が肥大化している
- ゼロトラストの実現において、「認証」と「認可（権限管理）」の連携をどのように設計すべきか具体例が欲しい

※ 本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

テーマ4 | クラウドセキュリティ AIとクラウドの死角を突く脅威に対抗するセキュリティ統制

パッチが適用されていない端末や、管理下に置かれていない機器は、攻撃者にとって格好の侵入口になります。本テーマでは、**社内のIT資産をもれなく把握し、脆弱性への対応を自動化する進め方を解説します。**さらに、侵入は起こり得るという前提に立ち、**アンチウイルスやEDR/XDRで脅威を素早く検知して自動的に隔離する最新のアプローチ**と、運用の負担を増やさずに実践するためのステップを提示します。

キーワード

# マルチクラウド	# CNAPP	# CWPP	# DevSecOps	# シャドーIT	# 設定ミス
# ハイブリッドクラウド	# CIEM	# CDR(クラウド検知・対	# CASB	# SDP	# データ漏洩防止 (DLP)
# CSPM	# SSPM	応)	# SASE	# SWG	

視聴者の抱える課題

- マルチクラウドやハイブリッド環境において、セキュリティポリシーを統一的に適用する方法がわからない
- CSPM (Cloud Security Posture Management) や CIEM (Cloud Infrastructure Entitlement Management) などの導入を検討しているが、自社に必要な機能と製品選定の軸が定まらない
- 設定ミスや誤構成によるデータ漏洩リスクを自動的に検知・修正する仕組みが構築できていない
- 部門ごとに勝手に導入されるSaaSやクラウドサービス（シャドーIT）の実態を把握し、セキュリティ統制下に置く方法がない
- 利用中のSaaSに対して、どの程度のセキュリティレベルを求め、どのように継続的に評価・監査すれば良いか判断に迷う
- クラウド環境の運用部門とセキュリティ部門の責任分界点が曖昧で、インシデント発生時の対応に課題がある

テーマ5 | データセキュリティ

イノベーションと保護を両立するデータセキュリティ

データが企業の競争力を左右する一方、AI学習への意図せぬ機密混入やデータ主権の侵害といったリスクが急速に浮き彫りとなっています。

本テーマでは、**データの自動可視化**や**重要度に応じた分類・ライフサイクル管理**の具体策を探究。

事業成長に向けた**AI利活用と厳格なデータ保護を無理なく両立**させる方法論を提示します。

キーワード

# データ暗号化	# DLP	# データ保護
# AISPM	# MDDR	
# DSPM	# ポスチャーマネジメント	

視聴者の抱える課題

- 社内に散在するデータの全体像が把握できない
- データの分類・ラベリングが不十分で適切な保護レベルを設定できない
- 誰がどのデータにアクセスできるか管理しきれない
- 退職者のアクセス権限削除が漏れがち
- 従業員による意図的・非意図的なデータ持ち出しを防げない
- どのデータを暗号化すべきか判断できない
- 暗号化鍵の管理が煩雑で運用負荷が高い
- クラウド環境でのデータ設定ミス（誤った公開設定など）を検知できない
- データセキュリティの全体的な健全性を評価できない
- 生成AIサービスへの機密情報入力を防げない
- AIモデルの安全性の確保が難しい
- ガバナンスの全体像が欠如している

※ 本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

テーマ6 | エンドポイントセキュリティ

資産可視化とEDR/XDRで実現するエンドポイントの高度化

パッチ未適用端末や未把握資産は、即座に攻撃の足がかりとなります。
本テーマでは、**IT資産の網羅的な可視化と脆弱性管理の自動化を徹底解説**。
さらに、侵入を前提とした**アンチウイルス・EDR/XDR**を活用し、
マシンスピードの脅威を迅速に検知・自動隔離する最新アプローチと、運用の省力化を両立する実践ステップを提示します。

キーワード

AIによる脅威検知、分析
EDR
XDR

マルウェア検知
次世代アンチウイルス
フィッシング対策

情報漏洩対策
資産管理
マイクロセグメンテーション

視聴者の抱える課題

- エンドポイントデバイスの防御手法、脅威の検知手法を知りたい
- 情報漏えいをなんとしても防ぎたい
- 情報漏えいを防ぐためマイクロセグメンテーションを学びたい
- 社内にある資産を把握していない、脆弱性を把握していない
- 脆弱性が発表されても、なにを正しいのかわからない
- 脆弱性が発表されても、対象となる機器がどこにあるのかわからない
- フィッシングから利用者／組織を守る方法がわからない
- EDR導入後の運用に課題を持っている
- EDRを回避するようなサイバー攻撃にどう対処すべきかわからない

テーマ7 | メールセキュリティ

侵入経路を断つ総合メールセキュリティの最前線

フィッシングやマルウェアの侵入経路として、メールは今も最大の入口であり続けています。

生成AIの登場で不自然さのない文面が簡単に作られるようになり、受信者が違和感で見抜く前提の対策は限界を迎えつつあります。

本テーマでは、DMARCをはじめとするなりすまし対策、AIを活用した検知・防御、PPAPからの脱却まで、メールの守り方を体系的に整理します。

キーワード

フィッシング対策
PPAP

メール誤送信防止
添付ファイルのリスク

ファイル転送のガバナンス

視聴者の抱える課題

- メール経由の標的型攻撃やフィッシングを防ぐ具体策を知りたい
- 添付ファイルやリンクの安全性を確保する方法を整理したい
- PPAPの代替策やそのメリット・デメリットを比較・検討したい
- 取引先や社内ルールとの兼ね合いでPPAPを廃止できずにいる
- 誤送信や情報漏えいを防ぐ運用の仕組みを知りたい
- 送信元認証（SPF/DKIM/DMARC）など技術的な対策のポイントを理解したい
- メールセキュリティ全体の最新動向や、現実的な強化策を把握したい

テーマ8 サプライチェーン攻撃対策

持続可能なサプライチェーンガバナンス

サプライチェーン評価制度の運用開始に伴い、グループ・取引先を含むリスク可視化と対策底上げは「必須の課題」となりました。

しかし、従来の手動調査や一方的な要請は限界を迎えています。

本テーマでは、制度運用を見据えつつ、継続的なサードパーティリスク評価や監視を効率化する最新アプローチと、実効性の高い防衛策を提示します。

キーワード

サプライチェーンセキュリティ
グループガバナンス
サイバーレジリエンス

OTセキュリティ
IoTセキュリティ
サードパーティリスク

外部監査
CSIRT
BCP (事業継続計画)

視聴者の抱える課題

- サプライチェーン全体をカバーするための予算やセキュリティ人材が不足しており、リソースが限られる中でどこに優先的に投資すべきか判断できない
- 取引先のセキュリティインシデント発生時に、自社の事業継続への影響度を迅速に把握し、連携して対応する仕組みが未整備
- 資本関係のない一次・二次サプライヤーのセキュリティ実態を、過度な負担をかけずに効率的かつ継続的に評価する方法がない
- 製造業の海外拠点や子会社に対し、日本の親会社主導で統一したセキュリティポリシーや基準をどう浸透・適用させていくべきか知りたい
- グループ企業間のIT環境が異なる（レガシーシステムが残っている等）中、ガバナンスを効かせた統合的な対策を取ることが困難

※ 本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

テーマ9 | アタックサーフェス管理

「見えない攻撃領域」を遮断する能動的ASM戦略

境界型防御が限界を迎える中、**未管理資産に加えAIエージェントや外部APIが新たな攻撃の起点**となっています。

本テーマでは、**アタックサーフェス（ASM）の継続的な可視化**に加え、**自動脆弱性診断や侵入テストを組み合わせた能動的防御**を解説。
マシンスピードで広がる「見えないリスク」を自動で検知・封じ込める方法論を提示します。

キーワード

# ASM	# 脆弱性マネジメント	# ペネトレーションテストサービス	# 脅威インテリジェンス	# APIセキュリティ
# EASM	# CTEM	# バグバウンティ	# SAST	# ASPM
# VPT	# リスクベース脆弱性管理	# レッドチーム	# DAST	

視聴者の抱える課題

- インターネットに公開されている自社資産（Webサイト、クラウド、メールサーバなど）のうち、どこから攻撃される可能性があるかを把握できていない
- クラウド（IaaS/PaaS/SaaS）を積極的に利用しているが、セキュリティ部門が把握できていない資産（シャドーIT）が多数存在する
- M&Aなどで取得した買収企業のIT資産のセキュリティ状況や脆弱性が不明確で、統合後のリスクが計れない
- 大量に発見される脆弱性の中で、攻撃者によって最も狙われる可能性が高いリスクを特定し、限られたリソースでどこから対処すべきか判断できない
- ASMを導入したいが、セキュリティ人材が不足しており、運用負荷の増加を懸念している
- ASMの仕組みを、既存の脆弱性管理やEDRなどのセキュリティツールと効果的に連携させる方法を知りたい

※ 本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

テーマ10 | ゼロトラスト

AIエージェント時代の大前提としてのゼロトラストを再考する

ゼロトラストの理念が定着する一方、VPNやID管理の形骸化、部門間連携やKPI設定といった組織的課題により、ゼロトラストが中途半端な取り組みにとどまる企業は少なくありません。

本テーマでは、SASEや認証・端末の再統合を通じた構造的課題の解きほぐしと、AI時代の大前提となる実効性ある次世代防御基盤を提示します。

キーワード

SASE
SSE
ZTNA

CASB
MFA (多要素認証)
PAM (特権アクセス管理)

SOC/CSIRT
SIEM
IAM (ID及びアクセス管理)

視聴者の抱える課題

- ゼロトラストの定義が広すぎて、自社にとって何から着手すべきか、優先順位をつけられない。
- レガシーシステムやオンプレミス環境が残る中、段階的な移行ロードマップをどう描けば良いか不明瞭
- 取引先のセキュリティレベルを具体的にどう評価・監査し、リスクを可視化すれば良いか知りたい
- 万が一、サプライチェーン経由で被害を受けた際の事業継続計画（BCP）や復旧体制の整備が進んでいない
- ゼロトラストを導入することで、ユーザーの利便性が損なわれるのではないかと懸念している

※ 本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

テーマ11 | 運用自動化

アラート過多を打破する「人間×AI」の統合防御

守るべき対象が急増する一方、人手によるアラート対応は限界を迎えています。

本テーマでは「**AIとの協働**」を前提とした**運用自動化（SOAR/XDR）**の最新動向を解説。**検知・分析・隔離のプロセスを自動連携させる**ことで、マシンスピードの脅威に即応しつつ、**現場の運用負荷を劇的に軽減する強靱な防衛基盤の構築手法を提示**します。

キーワード

AIによるセキュリティ運用自動化
SOAR

UEBA
SIEM

XDR関連

視聴者の抱える課題

- 運用の手間がかかっている
- 運用がうまく回っていない／うまく回っているかどうかを判断できない
- 新たなサイバー脅威をカバーできない
- 専門知識を持つメンバーがいない
- 人材不足の問題を抱えている
- AIに関して興味がある

※ 本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

テーマ12 | マネージドサービス

外部パートナーと創る次世代セキュリティ運用体制

人材不足が深刻化する中、すべての運用を自社で完結させることは困難です。

本テーマでは、**MSSやMDRといった外部マネージドサービスの活用戦略を解説。**

日頃から**自社環境を熟知するパートナーと連携し、有事の即応体制を確保しながら、社内リソースを「事業成長のための戦略業務」へシフトさせる**実践アプローチを提示します。

キーワード

MSS
MSSP

MDR
SOC

視聴者の抱える課題

- サイバー攻撃を防ぎたいが、ノウハウがない
- 自社が目指すべきセキュリティの全体像を描けない
- セキュリティ強化に向けてどのような製品を導入するのが適切か分からない
- セキュリティ運用を担う人材が不足している
- セキュリティ運用における知識や経験、ノウハウに乏しい
- セキュリティ運用に回すリソースが不足している
- インシデント発生時の対応ノウハウが確立されていない
- インシデントに遭った際、被害状況を適切に把握したい
- インシデント被害後にビジネスを迅速に復旧させたい
- マネージドセキュリティサービスを利用する際にどこからどこまでを任せるか（または自分たちで対応するか）を切り分けられない
- マネージドセキュリティサービスの選定ポイントや、機能と提供形態を知りたい
- マネージドセキュリティサービスに開示すべき情報を知りたい

※ 本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

タイムテーブル

		2027年3月1日(月)	2027年3月2日(火)	2027年3月3日(水)	2027年3月4日(木)	2027年3月5日(金)	2027年3月8日(月)
時間		テーマ1:AIエージェント時代に求められる自動化と安全装置	テーマ2:ランサムウェア対策 テーマ3:認証技術とID統制	テーマ4:クラウドセキュリティ テーマ5:データセキュリティ	テーマ6:エンドポイントセキュリティ テーマ7:メールセキュリティ	テーマ8:サプライチェーン攻撃対策 テーマ9:アタックサーフェス管理	テーマ10:ゼロトラスト テーマ11:運用自動化 テーマ12:マネージドサービス
10:00-10:30	30分	モーニングセッション1 (テーマ1)	モーニングセッション2 (テーマ2)	モーニングセッション3 (テーマ4)	モーニングセッション4 (テーマ6)	モーニングセッション5 (テーマ8)	モーニングセッション6 (テーマ10)
10:40-11:10	30分	スポンサーセッション1-1 DAY1-1-S101 (テーマ1)	スポンサーセッション2-1 DAY2-2-S201 (テーマ2)	スポンサーセッション3-1 DAY3-4-S301 (テーマ4)	スポンサーセッション4-1 DAY4-6-S401 (テーマ6)	スポンサーセッション5-1 DAY5-8-S501 (テーマ8)	スポンサーセッション6-1 DAY6-10-S601 (テーマ10)
ダイヤモンドプラン限定枠							
11:20-11:50	30分	スポンサーセッション1-2 DAY1-1-S102 (テーマ1)	スポンサーセッション2-2 DAY2-2-S202 (テーマ2)	スポンサーセッション3-2 DAY3-4-S302 (テーマ4)	スポンサーセッション4-2 DAY4-6-S402 (テーマ6)	スポンサーセッション5-2 DAY5-8-S502 (テーマ8)	スポンサーセッション6-2 DAY6-10-S602 (テーマ10)
13:00-13:30	30分	基調講演1-1 (テーマ1)	基調講演2-1 (テーマ2)	基調講演3-1 (テーマ4)	基調講演4-1 (テーマ6)	基調講演5-1 (テーマ8)	基調講演6-1 (テーマ11)
13:40-14:10	30分	スポンサーセッション1-3 DAY1-1-S103 (テーマ1)	スポンサーセッション2-3 DAY2-2-S203 (テーマ2)	スポンサーセッション3-3 DAY3-4-S303 (テーマ4)	スポンサーセッション4-3 DAY4-6-S403 (テーマ6)	スポンサーセッション5-3 DAY5-8-S503 (テーマ8)	スポンサーセッション6-3 DAY6-11-S603 (テーマ11)
ダイヤモンドプラン限定枠							
14:20-14:50	30分	スポンサーセッション1-4 DAY1-1-S104 (テーマ1)	スポンサーセッション2-4 DAY2-2-S204 (テーマ2)	スポンサーセッション3-4 DAY3-4-S304 (テーマ4)	スポンサーセッション4-4 DAY4-6-S404 (テーマ6)	スポンサーセッション5-4 DAY5-8-S504 (テーマ8)	スポンサーセッション6-4 DAY6-11-S604 (テーマ11)
15:00-15:30	30分	基調講演1-2 (テーマ1)	基調講演2-2 (テーマ3)	基調講演3-2 (テーマ5)	基調講演4-2 (テーマ7)	基調講演5-2 (テーマ9)	基調講演6-2 (テーマ12)
15:40-16:10	30分	スポンサーセッション1-5 DAY1-1-S105 (テーマ1)	スポンサーセッション2-5 DAY2-3-S205 (テーマ3)	スポンサーセッション3-5 DAY3-5-S305 (テーマ5)	スポンサーセッション4-5 DAY4-7-S405 (テーマ7)	スポンサーセッション5-5 DAY5-9-S505 (テーマ9)	スポンサーセッション6-5 DAY6-12-S605 (テーマ12)
ダイヤモンドプラン限定枠							
16:20-16:50	30分	スポンサーセッション1-6 DAY1-1-S106 (テーマ1)	スポンサーセッション2-6 DAY2-3-S206 (テーマ3)	スポンサーセッション3-6 DAY3-5-S306 (テーマ5)	スポンサーセッション4-6 DAY4-7-S406 (テーマ7)	スポンサーセッション5-6 DAY5-9-S506 (テーマ9)	スポンサーセッション6-6 DAY6-12-S606 (テーマ12)

※モーニングセッションおよび基調講演直後のスポンサーセッション枠は、「ダイヤモンド限定枠」となります。
※スポンサー数に応じて、プログラムは適宜変更いたします。

デジタルイベント協賛予約システム



ご協賛企業様、代理店様から直接デジタルイベントへのご協賛をお申込みをいただけるようになりました！

申込可能な協賛枠や企業様のご協賛状況をリアルタイムで視覚的に確認可能です

ご予約はこちらから ▶ https://techlive-itmedia.resv.jp/direct_calendar.php?direct_id=179

ご協賛枠の予約受付完了までの流れ ※ 従来通り弊社営業担当経由でのご予約も可能です



カレンダーの見方



① ご利用ガイド

- ご協賛を決定いただいたお客様
 - ・ 順次入稿シートをご案内いたしますので、今しばらくお待ちください。
- 仮押さえ有効期限について
 - ・ ステータスが仮押さえの枠の期限は、お申込みから14日間です。期限を超過すると枠は自動でキャンセルされます。
 - ・ ひとつのイベントにつき、予約者が同時に予約できるのは最大で3枠までとさせていただきます。
 - ・ 4枠目の予約を希望される場合は、すでに予約されている3枠のうち1枠をキャンセルしていただく必要があります。
 - ・ 他の企業様がお申込み、仮押さえをされる可能性があります。必要数だけの仮押さえをお願いいたします。
 - ・ 仮押さえから本予約へのステータス変更はシステム上でおこなうか、お問い合わせフォームよりご連絡ください。
- キャンセルに関して
 - ・ キャンセルはお問い合わせフォームまでご連絡ください。担当者をご対応いたします。
 - ・ イベント企画書に掲載のキャンセル規定に基づき、キャンセル料が発生する場合がございます。
- 予約の変更に関して
 - ・ 予約完了後送られてくる予約受付メールに、URL、予約番号、確認コードの記載がございます。そちらからシステム上でおこなうか、お問い合わせフォームよりご連絡ください。

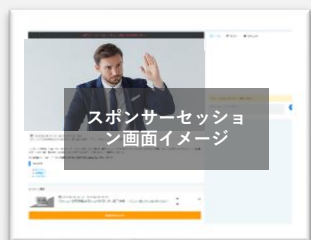
	セッションプラン				リストプラン	
	専用ゾーン	ダイヤモンド	プラチナ	シルバー	全リスト	テーマリスト
スポンサーセッション	●	●	●	●	—	—
セッションアンケート	●	●	●	●	—	—
資料配布	●	●	●	●	—	—
視聴者リード（全件納品）	●	●	●※	—	—	—
視聴者リード（上限あり） ※アーカイブ開始後2日目までの視聴者リードが納品対象	—	—	—	●※ （上限あり）	—	—
協賛テーマ申込者リスト	● （上限なし）	● （上限なし）	● （上限あり）	—	● （上限なし）	● （上限あり）
全申込者リスト（全件納品）	—	●	—	—	●	—
スポンサーロゴ掲載	●	●	●	●	●	●
事前アンケート結果	●	●	●	●	●	●
開催報告書	●	●	●	●	●	●
Pipeline Dashboard	●	●	●	●	●	●
リスト件数（すべてのリスト合計数）	300件想定	1,500件想定	400件想定	250件想定	1,500件想定	400件想定
備考	※リスト件数は想定数です	※リスト件数は想定数です	※500件上限 ※視聴者リードは上限を 超えても全件納品	※300件上限	※リスト件数は想定数です	※500件上限
	※申込締切日までの協賛状況によって、プランは変更になる可能性があります					
料金（すべて税別・グロス価格）	¥5,000,000-	¥5,000,000-	¥2,700,000-	¥2,200,000-	¥3,400,000-	¥2,300,000-

※ 専用ゾーン、プラチナプランおよびシルバープランの視聴者リードに関して：視聴者リードはアーカイブ開始後2日目までが納品対象となります。納品済みのリードは、アーカイブ終了日まで期間中のアクション（視聴・資料閲覧等）に応じて随時更新されます。
※ 視聴者リードには、セッションアンケート回答や資料閲覧のみ行ったリードも含まれます。

ご協賛メニュー詳細

| スポンサーセッション

- 製品やサービスをPRできるスポンサーセッション枠をご利用可能。



| セッションアンケート

- 貴社のセッション枠の時間内に独自のアンケートを実施。
- 単一回答・複数回答・自由回答の3種類を組み合わせで自由に設定可能。
- アンケートボタンを押すと、ポップアップで表示。

※セッションアンケートの実施はLive配信時のみとなります

| 資料配布

- 貴社セッション内で視聴者に向けて資料の配布が可能。
- 配布点数：
ご講演資料+3点まで
- PDFデータを送付いただきダウンロードリンクとするほか、貴社の指定外部リンクを設定することも可能。

| 視聴者リード

- 貴社セッション視聴者のリード情報をご提供。
- ご提供情報：
会社名・部署名・役職・電話番号・メールアドレスなどの名刺情報

※DL可能
※視聴者リードには、セッションアンケート回答や資料閲覧のみ行ったリードも含まれます。

| 協賛テーマ申込者リスト

- 協賛テーマ申込者のリード情報をご提供。
 - ご提供情報：
名前・会社名・部署・役職・住所・電話番号・メールアドレス・業種・職種・役職クラス・従業員規模・年商規模・関与など
- ※事前申込時に該当テーマを視聴希望としてチェックしている人(任意/申込時1カ所以上の視聴希望必須)のリストが納品対象です。

| 全申込者リスト

- イベントに申込みをされた全申込者のリード情報をご提供。
- ご提供情報：
名前・会社名・部署・役職・住所・電話番号・メールアドレス・業種・職種・役職クラス・従業員規模・年商規模・製品選定における関与など

| スポンサーロゴ掲載

- イベントの集客サイトに貴社のロゴを掲載、貴社サイトへのリンクを設定可能。
- 講演間に表示する幕間スライドに貴社のロゴを掲載。

※イベントによって幕間スライドでのロゴ掲載を行わない場合がございます。

| 事前アンケート結果

- 事前登録時に製品選定における立場など（BANT情報）等も合わせてご提供。

※アイティメディア側で設定のため個別設定不可。

| 開催報告書

- アイティメディアで参加者へアンケートを実施。集計結果を開催報告書として会期終了後にご提供。
- 個人情報は含まない集計データでの提供。

| Pipeline Dashboard

- ナーチャリング支援の新ツール（無償）
- “イベント終了後に生まれる商談機会”を見逃さないための仕掛けです
- 詳しくは資料もご覧ください

※ サービスガイド
<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2025-09-24/2d2rxv2>
※ サービスサイト
https://promotion.itmedia.co.jp/service/cc/pipeline_dashboard

※画像はイメージです。

＼1社限定／

ITmedia Security Week | 専用ゾーン

ご提供内容

- 専用ゾーンの企画
 - 集客サイト掲載用のゾーンタイトル・概要文の作成を含む
- 基調講演の配信（30分間×1枠）と講演者1名のアサイン
 - ご協賛社さま自身でのアサインも可能。その場合の減額はありせん
 - 規定のスケジュールでのアサインが難しい場合は、弊社アサインで進行いたします
 - 弊社アサインの場合、講師謝礼が一定額を超える場合は別途申し受けます
- スポンサーセッション配信（30分間×2枠）
 - 配信時間の変更など、仕様のカスタマイズは不可となります
 - 弊社スタジオでのLIVE登壇またはZoomでの事前収録となります
- 専用ゾーン申込者リスト（300件想定、保証数ではありません）
 - ゾーン申込者、スポンサーセッション視聴者リストを提供いたします
 - 基調講演の視聴者リストの提供はありません
- 集客サイトにてダイヤモンドスポンサーとして社名ロゴ掲載

ご提供金額

¥5,000,000-

お申込み締切

2026年9月24日(木)

タイムテーブル

基調講演+スポンサーセッション2枠を専用ゾーンとしてご提供

※タイムテーブルはイベント全体のご協賛状況を踏まえて一次申込締切時点で決定いたします

枠時間	
30分	基調講演
30分	スポンサーセッション1
30分	スポンサーセッション2

基調講演

有識者によるご登壇
ITmediaでアサインいたします

ご協賛企業の スポンサーセッション

スポンサーセッションにて、
ご協賛社独自のご講演をいただきます

ご留意事項

- 通常のスポンサーセッション枠と同様、視聴数は保証いたしません
- 集客について
 - 本専用ゾーンへの単独の告知などの集客施策は実施いたしません
 - 集客手段については弊社一任となります
- 規定スケジュールでの進行が難しい場合は申込者数が減少する場合がございます。
- ご報告レポートはイベント全体の報告書のみとなります。
本プランの個別レポートや基調講演レポートのご提供はございません

※金額はすべて税別・グロス価格

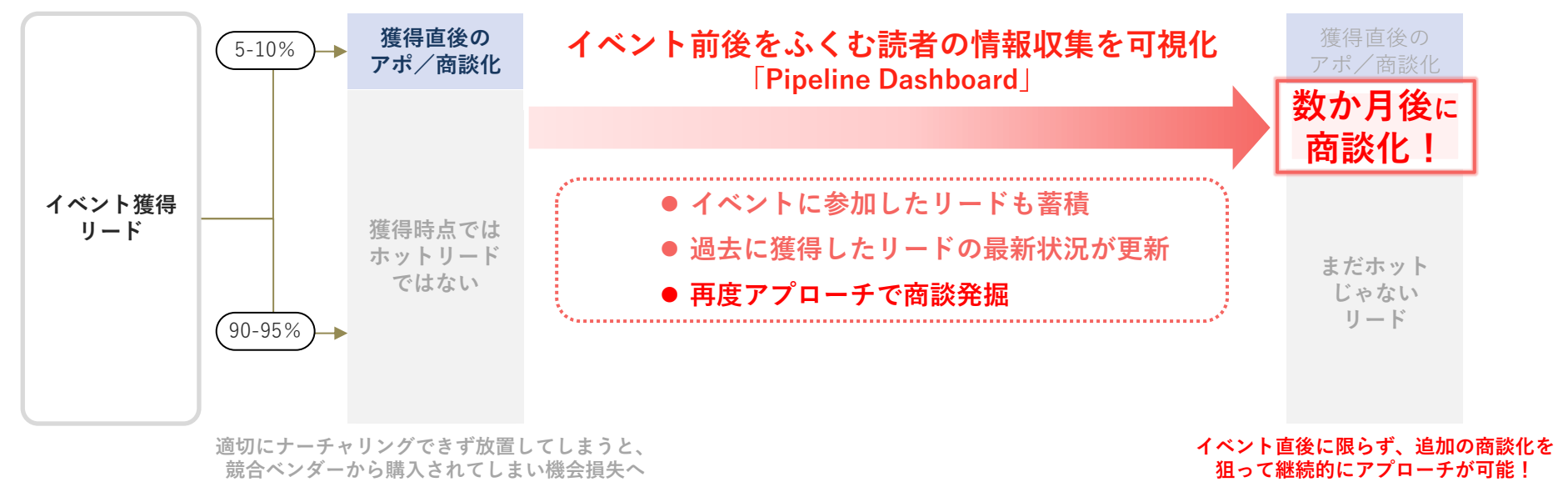
ナーチャリング支援ツール「Pipeline Dashboard」のご紹介

“イベント終了後に生まれる商談機会”を見逃さない

これからは、獲得してすぐにアポや商談にならなかったリードも無駄になりません。
資産として蓄積され、納品後の動きもダッシュボードに反映されます。

アイティメディアで情報収集してナーチャリングされたリードに再度アプローチをすれば、効率的な商談発掘に繋がります。

イベントにご協賛いただくと「Pipeline Dashboard」も無料で利用可能



イベント協賛にまつわる課題（リードから商談に繋がらない、ナーチャリングで成果が出ない）を解決

実績



※2026年6月時点

貴社のスポンサーセッション動画は、TechLIVE by ITmediaにも掲載いたします

① デジタルイベント開催

スポンサーセッション動画



イベント終了後
TechLIVEへ転載

② TechLIVEへの掲載

TechLIVE by ITmedia



掲載動画イメージはこちら

③ ITmediaの各媒体から誘導を実施

④ 視聴者リードのご提供も可能

TechLIVE
by ITmedia
<https://techlive.itmedia.co.jp/>

「今を動かすテクノロジー」を 深掘りする動画プラットフォーム



専門編集者による番組コンテンツ企画



テクノロジーの現場を映像で分かりやすく深掘り



視聴者リードの獲得が可能

詳細はこちら

スポンサーセッション動画のTechLIVE掲載について 詳細

- **TechLIVEへの講演動画掲載について**
 - 掲載をご希望されない場合は、イベント協賛時に、事務局担当者までご連絡ください。
 - ご連絡がない場合は、下記の内容に従い掲載いたします。
- **掲載対象動画**
 - 当社主催デジタルイベントでご講演いただいたスポンサーセッション動画（産業DXパートナーシップ系は対象外になります）
- **掲載開始時期**
 - ご協賛いただくイベントが終了し次第順次（掲載タイミングにつきましては、当社に一任いただきます）
- **掲載費用**
 - 無料（掲載にあたり、追加費用は発生いたしません）
- **動画の取り扱い**
 - 原則、イベント開催時に配信した動画をそのまま掲載いたします（動画本編の編集等はいたしません）
 - 一部の動画では視聴者に分かりやすい動画になるよう、冒頭にダイジェストムービーや、編集部による解説動画等を挿入する場合がございます。（対応の有無および内容は当社に一任いただきます）
 - **動画タイトル・紹介文・サムネイル画像について**
 - 動画タイトルや概要文については、貴社講演の情報をもとに、視聴者に伝わりやすいよう当社で変更する場合がございます。
 - 動画のサムネイル画像については当社に一任いただきます。
 - 掲載した動画は、基本的に期間制限なくTechLIVE上に掲載されますが、取り下げをご希望の場合は申請いただくことで掲載を終了することが可能です。
- **動画の視聴について**
 - オープニングはどなたでも視聴可能ですが、最後まで視聴するにはアイティメディアID会員に登録が必要です。
- **視聴者のリード情報について**
 - 視聴者データ（リード情報）のご提供はございません。
 - リード情報の納品をご希望の場合は、別途商品をご用意しておりますので営業担当にお問い合わせください。

貴社セッションmp4動画納品

閉幕3か月後まで

- セッションありのプランにお申込み頂き、実際に配信した貴社のLIVEセッションの録画データを納品。
- mp4形式。
- 配信時のままの状態となるため編集不可。

料金 **¥50,000**

セッション収録サポート

開催18営業日前まで

- 30分のセッション動画の収録をサポート。
- 専用のプロ機材と収録会場を提供。
- オンラインでの収録も対応。
- 開催日の18営業日前までのお申込み必須。
- 最大講演者数は3名まで、講演者数に関わらず収録費用に変動はございません。
- 撮影パターンの詳細は資料をご確認ください。
- mp4納品を含みます。

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2026-08-04/2d42c12>

料金 **¥300,000～**

リード情報×主催アンケート回答情報付与

開催日1週間前まで

- 視聴者の課題感などを収集している主催者アンケートの回答情報を、納品リードに付与して納品。
- リードフォロー時の参考情報としてお役立てください。
- 開催日1週間前までのお申込み必須。

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-30/2czfbw2>

料金 **¥200,000～**

納品リストへのABMデータ追加

開催日1週間前まで

- アイティメディアでのコンテンツ閲覧状況を分析し、各企業の導入検討状況を推測できるABMデータを納品リストに追加するサービス。
- ABMデータによって企業の意図を可視化し、効率的な案件発掘が可能。
- データ集計作業のため、通常より1営業日遅れての納品。

※ 詳細：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-10-19/2bvm1jn>

料金 **¥200,000**

リード カスタム納品

開催3営業日前まで

- イベントで入手したリードをMAツールへ直接納品や、貴社フォーマットにあわせて加工して納品。
- 弊社パートナーのデータ連携ツールを介してリード情報を納品。
- お申込みまでに納品条件の確定が必要です。

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-30/2czfbvy>

料金はリード件数によって変動

アフターフォローセミナー

開催日1.5カ月前まで

- 貴社の訴求と読者の関心に合わせた企画を編集部が設計し、アイティメディアが集客・配信までサポート。
- パネルディスカッションや30分のセッション動画の収録も可能。
- プロ機材と収録会場を提供。

※ 詳細：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-01-30/281s4xh>

料金 **¥2,500,000**

テレマーケティング

開催日3週間前まで

- イベント終了後、獲得したリードに対して所定の件数分コールを実施。
- 効果的に実施することで高い反響率と顧客獲得効果が望める。
- 最低実施件数：50件～
- 期間：3～4週間（250件の場合）
- 1000件以上は不可

料金 **¥75,000～**

ブランディング施策

開催2か月前まで

- イベント告知サイトに貴社情報を追加で掲載し、ブランディング施策として活用可能。
- 通常より大きく会社ロゴの表示。
- ショート動画（1分以内を推奨、最長2分まで）の埋め込み。
- フローティングバナー情報掲載。

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-30/2czfbvv>

料金 **¥500,000**

※オプションのみでのお申込みはできません。ご協賛価格とは別に上記料金を頂戴します（すべて税別・グロス価格）

セッション動画活用リード獲得

閉幕2か月後まで

- 講演動画や資料をTechTargetジャパン／キーマンズネットに転載するサービス。
- セミナー後も継続的な【属性＆件数を保証したリード獲得】が可能。

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-14/2czswgv>

料金 **¥300,000～**

レポート記事配信（ターゲットへプッシュ型で配信）

記事配信希望日の6週間前まで

- 貴社のセッションを基にタイアップ記事を制作し、閲覧者属性を指定してHTMLメールで配信。（アーカイブ掲載あり）
- 業種、職種、企業名など狙いたいターゲット属性をターゲティングして貴社セッション内容をお届け
- 条件：セッションありプランにご協賛

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-04/2czqsvy>

タイアッププッシュ ターゲティング & ABM 15,000通～

料金 **¥1,000,000～**

レポート記事掲載（広範に読者を記事へ誘導）

掲載希望日の1.5か月前まで

- 貴社のセッションを基にタイアップ記事を制作
- DX関心層が多く閲覧しているメディア横断でタイアップ記事へ誘導
- 記事掲載メディア：イベント主催メディア
- 条件：セッションありプランにご協賛

※ 詳細：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-04/2czqsty>

DXメディア横断 PV保証タイアップ 4,000PV保証

料金 **¥1,200,000**

セッションパンフレット作成（IT・ビジネス関連）

開催日1週間前まで

- 貴社のセッションをパンフレットとして制作し、印刷用データ（PDF/x）を納品
- 取材内容はタイアップ記事広告としてメディアにも掲載（2,000PV保証）
- 読者への認知獲得も狙える
- 条件：セッションありプランにご協賛

※ 詳細：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-04/2czqsvn>

DXメディア横断 PV保証タイアップ 2,000PV保証
パンフレット制作（PDF/x納品）

料金 **¥1,200,000**

パネルディスカッションパッケージ コンテンツ二次利用

開催日3週間前まで

- 弊社にお任せいただいたパネルディスカッションパッケージで作成したコンテンツを主催イベントに再利用。
- 通常30分間のスポンサーセッション枠を2枠ご提供。過去制作した60分間のコンテンツをそのままお届け。
- 新規でコンテンツ制作を行わずに更なるリード獲得が可能。

※ 詳細：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-17/2czbqt5>

料金 **¥3,000,000**
価格・割引率はご協賛イベントによって変動いたします。

カスタムパーミッション掲載

開催3営業日前まで

- 貴社の規定に合わせたパーミッションを掲載
- 下記の3パターンでカスタムが可能
 1. チェックボックス設置（1個/社）
 2. パーミッションテキスト追加
 3. プライバシーポリシーURL併記（最大5本）
- 納品リストのカスタムは別途オプション
- 主催者が提示するパーミッション文言は変更不可

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2025-06-02/2d2cgrk>

料金 **¥50,000～**

CM動画放映スポンサープラン

開催日3週間前まで

- 各基調講演(主催者セッション)開始前の待機時間に、視聴者に対して貴社支給動画を放映。
- イベント視聴者に対して、映像と音声を活用して自社サービスを繰り返し訴求することで製品やサービスの認知度向上につながります。

※ 詳細：<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-08-05/2d122lq>

料金 **¥300,000**

※オプションのみでのお申込みはできません。ご協賛価格とは別に上記料金を頂戴します（すべて税別・グロス価格）

＼スポンサーセッション協賛社限定／

ITmedia主催デジタルイベント特別企画 | パネルディスカッション

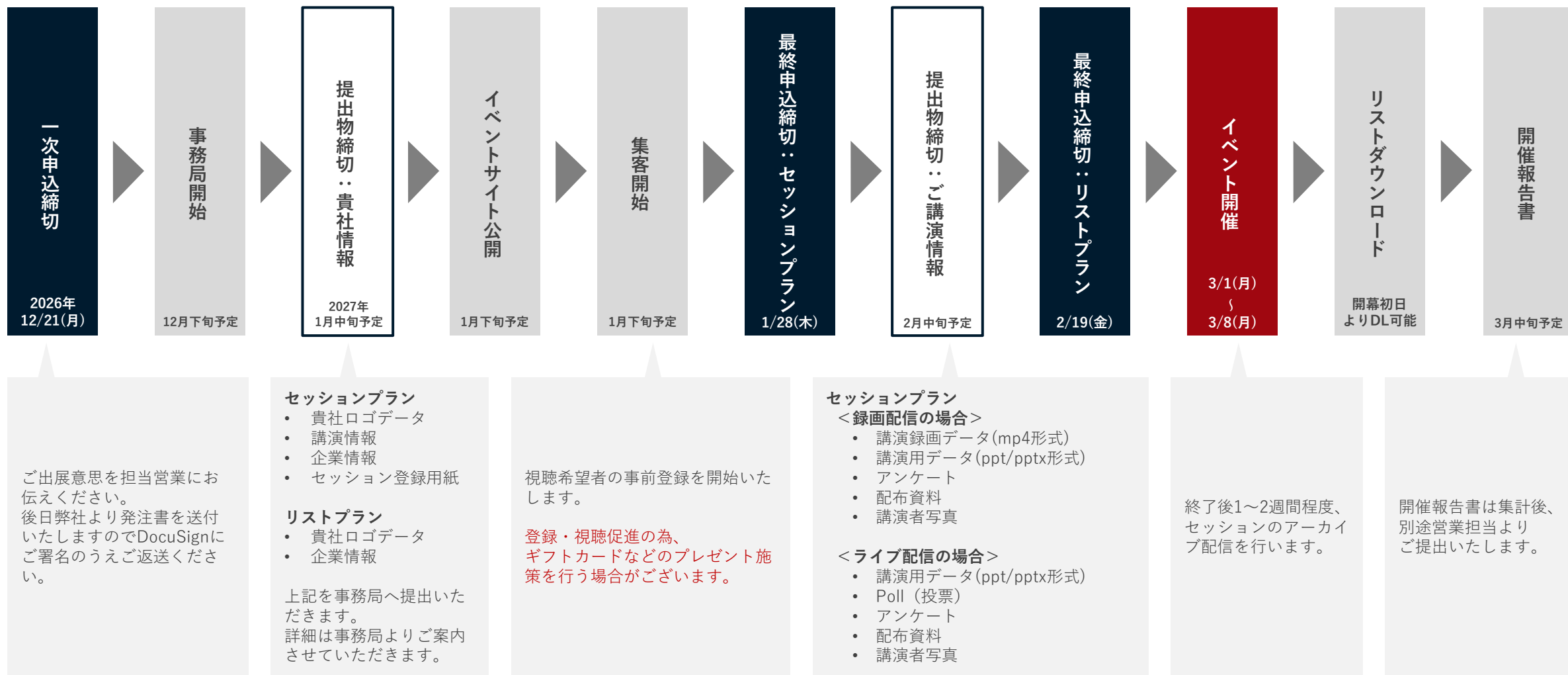
ご提供内容	- セッション内容企画 - 有識者のアサイン（1名） - ITmedia主催デジタルイベント内での配信（60分） - セッション視聴者リード情報のご提供
登壇者構成	- スポンサー企業様1名 - 有識者1名 - アイティメディア編集部1名 ※ 登壇者数は原則3名、最大4名 ※ 4名の場合はオプション費用が発生 ※ 5名以上は不可
仕様	- 収録形態：事前収録のみ可（LIVE登壇は不可） - 事前収録スタジオ：アイティメディア スタジオ@麹町 - 動画内の登壇者の見え方：長テーブルに並んで着席 - オプション ※下記2点以外のオプションはご実施いただけません 1. 動画へのテロップ挿入の作業：20万円（税別グロス） →アジェンダの提示・登壇者の肩書 2. 動画納品：5万円（税別グロス）
ご実施条件	- セッション付きプランを定価にてお申込ください。 - ディスカッション枠の配信枠は配信日の最終枠を予定しております。 ※他のスポンサー企業様のご協賛状況により、ディスカッションの枠の講演順を調整する場合がございます。

タイムテーブルイメージ	例）セッションスポンサー協賛＋パネルディスカッションの場合	
	※イベントによってタイムテーブルは異なります	
	基調講演1	スポンサー企業様の通常講演 スポンサーセッションにて、 貴社独自のご講演をいただきます。
	スポンサーセッション1 （30分間）	
	スポンサーセッション2（30分間）	パネルディスカッション企画 有識者、アイティメディア編集部と、貴社のご登壇者様を交えたディスカッション企画に登壇いただきます。
スポンサーセッション3（30分間）		
スポンサーセッション4 （60分間）		
ご留意事項	- 通常のスポンサーセッション枠と同様、視聴数は保証しておりません - 本パネルディスカッション枠への単独の告知などの集客施策は実施いたしません - ご報告レポートはイベント全体の報告書のみとなります。本プランの個別レポートのご提供はございません	
お申込締切	一次申込締切（開幕2か月前）と同日	
ご協賛価格	¥1,500,000-	

※オプションのみでのお申込みはできません（すべて税別・グロス価格）

お申し込みからの流れ

下記スケジュールは目安になります。状況によって変更になる可能性があり、開催決定後に確定したスケジュールをイベント事務局よりご連絡いたします。



※一次申込締切までに十分な協賛企業が集まらなかった場合、予告なくイベントの中止やテーマの変更、規模の縮小をする可能性があります。あらかじめご了承ください。

キャンセル料につきまして

以下の条件のいずれかに該当する場合、キャンセル料が発生しますので、ご了承ください。

発注書取り交わし後のキャンセル
登録用紙提出後のキャンセル
事務局案内開始後のキャンセル

その場合のキャンセル料は以下の通りです。

開催日41日前までのキャンセル : 契約金額の50%
開催日40日以内のキャンセル : 契約金額の100%

ただし、上記キャンセル料を超える実費（会場キャンセル料、講師アサインキャンセル料など）が発生する場合には、その追加費用も含めたキャンセル料を請求いたします。

消費税につきまして

企画書のプランは税別表記のため、消費税は別途申し受けます。

配信プラットフォームにつきまして

会場構成、運用システム等を含む配信プラットフォームは、都合により変更する場合がございます。

オンラインでのセミナー配信リスクにつきまして

ライブ配信は常にリスクが伴います。以下にリスクを明示するとともに、当社の対策を記載いたしますので、予めご了承のほどよろしくお願いいたします。

リスク1：インターネット回線およびインターネットサービスプロバイダーにおける障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）してしまう可能性があります。
直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

リスク2：ライブストリーミングプラットフォームにおける障害

配信中にバッファをためておくことで、ユーザー環境によって映像の途切れや音声途切れの現象を軽減します。
障害対策として常にバックアップ配信ができるようにシステムを冗長化していますが、万が一配信プラットフォームが中断（停止）した場合は視聴者にメールにて配信停止のお詫びを送付し、後日オンデマンド版を案内いたします。

リスク3：電源障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）する可能性があります。
バックアップPCから配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

リスク4：機材障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）する場合がございます。
直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

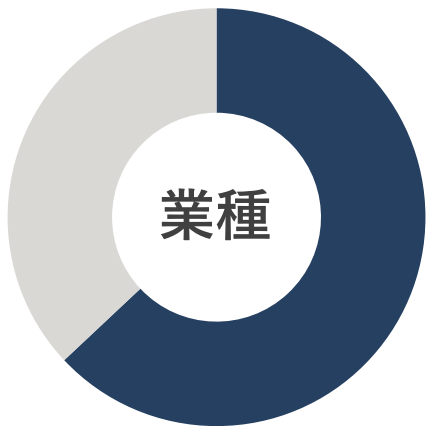
リスク5：視聴側における障害

- 総視聴者数に対し、視聴不良報告数が10%未満の場合
視聴者側の環境に起因する可能性が高いので、問い合わせに対して個別対応いたします。
- 総視聴者数に対し、視聴不良報告が10件単位で確認された場合
配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

ITmedia エンタープライズ

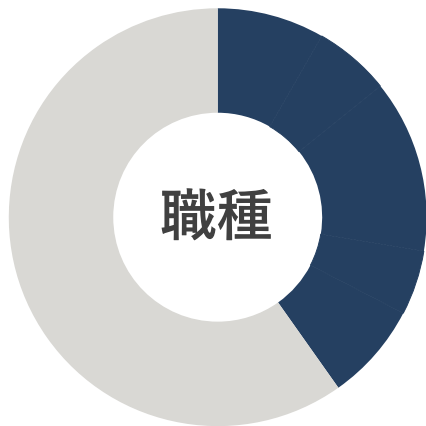
ビジネスを革新するIT部門向け実践情報サイト

- ターゲット読者 主に大企業でIT戦略の企画立案、導入システムの運用管理を担うIT担当者
- 媒体資料 <http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2020-10-14/tlw6gq>
- URL <https://www.itmedia.co.jp/enterprise/>
- PV 約111万 PV/月 約67万 UB/月 ※2026年1月実績
- メルマガ購読数 約28万通



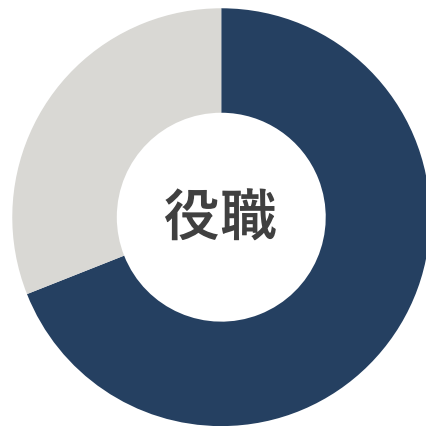
ユーザー企業 約**63%**

主な内訳：製造業31.6%,小売り・流通・サービス業27.6%



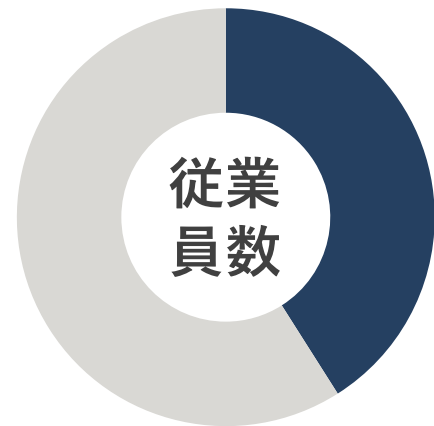
情シス及び
経営・経営企画 約**40%**

主な内訳：社内情報システム(CIO/マネージャ) 9.5%
経営・経営企画9.2%



係長クラス以上 約**69%**

主な内訳：課長クラス22.6%,係長・主任クラス20.0%



1000人以上 約**42%**

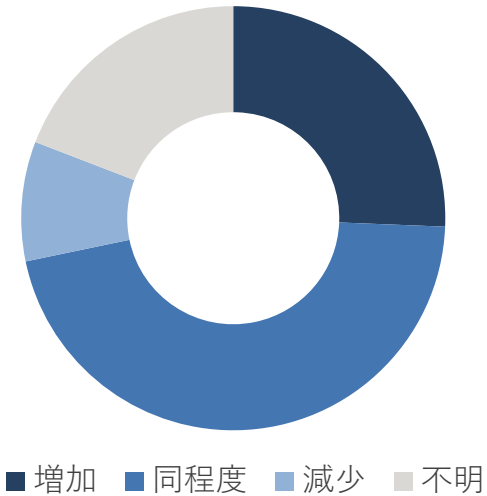
主な内訳：1000人～5000人未満19.0%,
5000人以上22.9%

ITmedia エンタープライズ

参考：ITmedia エンタープライズ読者調査 2025年4月 「IT戦略編」

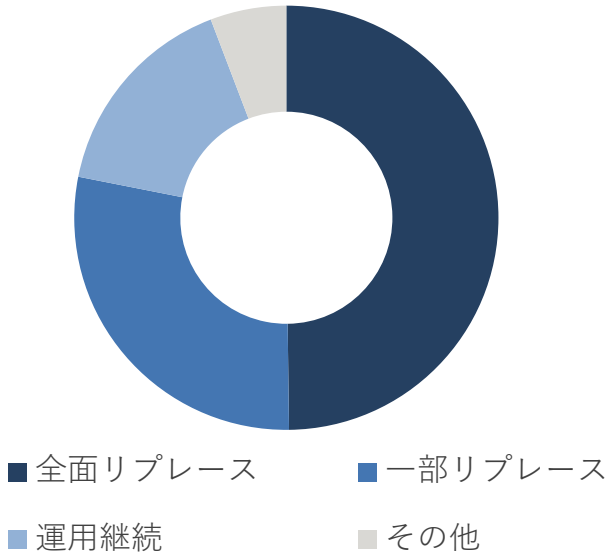
詳細はこちら：<http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2023-06-09/2cwt3qx>

2025年度のIT関連予算の増減



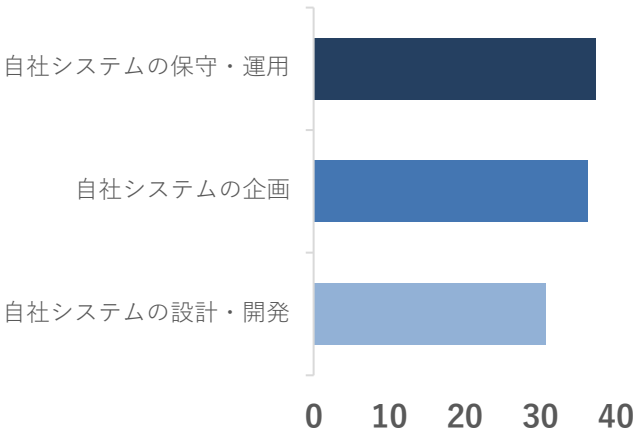
IT関連予算増加の企業 約**25%**

レガシーシステムのリプレイス予定



リプレイス予定がある企業 約**78%**

読者の業務内容



自社システムの企画、設計・開発、
保守・運用に携わる 約**35%**

@IT

“ビジネスを変革する”
ITエキスパートのための技術専門メディア

■ 媒体資料

<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2020-10-14/tlw6gn>

■ URL

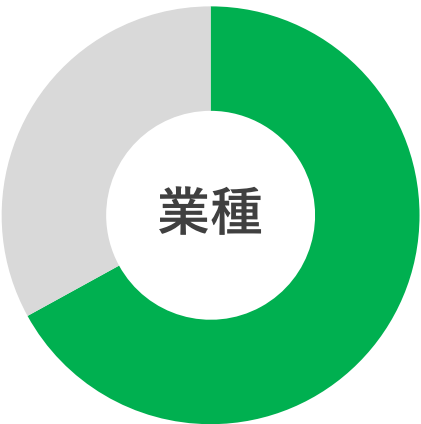
<https://atmarkit.itmedia.co.jp/>

■ PV

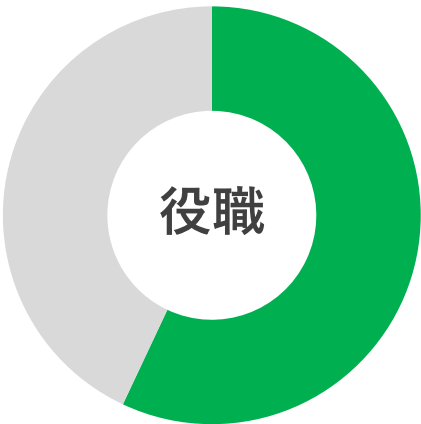
約326万 PV/月 約179万 UB/月 ※2026年1月実績

■ メルマガ購読数

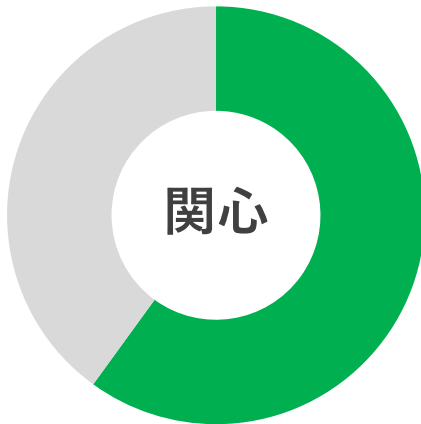
約59万件 ※2026年1月実績



ユーザー企業 約**67**%



係長クラス以上 約**57**%



AIを組み込んだアプリケーションや
サービス開発に関わっている 約**60**%

※@IT読者意識調査 2026年2月「AI開発運用編」

ITmedia エグゼクティブ

企業の明日を変えるエグゼクティブとCIOのためのコミュニティ

■ 媒体資料

<https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2020-10-14/tlw6gs>

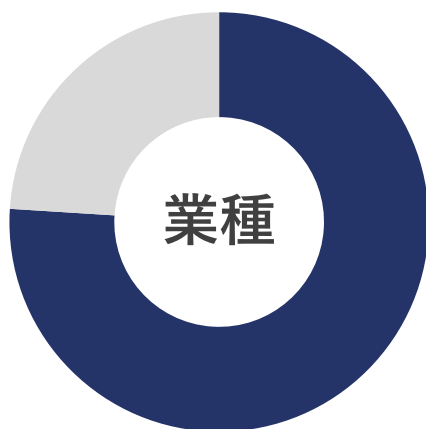
■ URL

<https://mag.executive.itmedia.co.jp/>

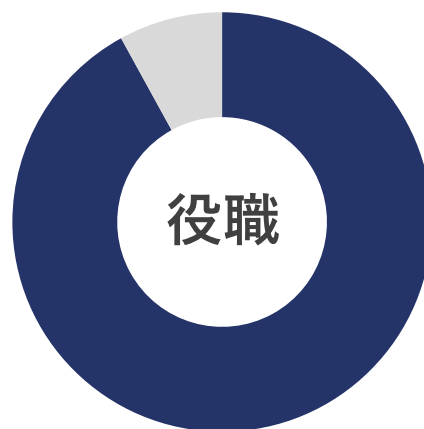
■ 会員数

約9,599名 ※2026年4月実績。上場企業および上場相当企業の課長職以上を対象

■ 年齢層ボリュームゾーン 40-50代

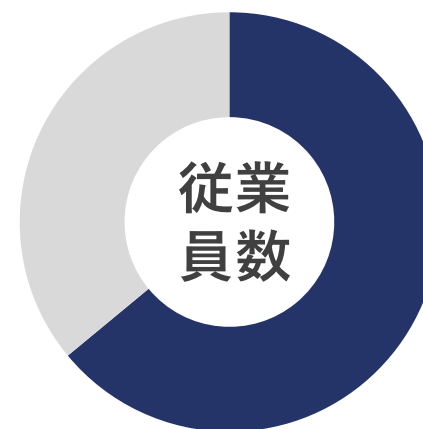


ユーザー企業 約**76%**



課長クラス以上 約**92%**

主な内訳：部長クラス37.6%，課長クラス43.1%



1000人以上 約**64%**

主な内訳：1001～5000人25.8%，10001名以上23.0%



デジタルイベントに関するお問い合わせ

アイティメディア株式会社 営業本部

〒102-0094

東京都千代田区紀尾井町3-12 紀尾井町ビル（受付：13F）

<https://promotion.itmedia.co.jp/contact>

デジタルイベントの最新情報は[こちら](#)