ITmedia Inc.

ITmedia AI Factory Live 2026 秋

企業価値を引き出すAI-ReadyなIT・データ基盤への変革

開催日　　：2026年10月26日（月）～10月27日（火）
一次申込締切：2026年8月25日（火）
最終申込締切：セッションプラン…2026年9月25日（金）
　　リストプラン　　…2026年10月19日（月）

開催概要

名称	**ITmedia AI Factory Live 2026 秋** **企業価値を引き出すAI-ReadyなIT・データ基盤への変革**
開催日	2026年10月26日(月)～10月27日(火)
一次申込締切	2026年8月25日(火)
最終申込締切	セッションプラン：2026年9月25日(金) リストプラン　　：2026年10月19日(月)
申込者数	想定400名 **※過去開催の実績値に基づく想定値のため、 実際には開催するテーマ数などに応じて前後する場合がございます。**
想定視聴者属性	• **経営・事業部門 システム企画担当のリーダー職** • **情報システム部門長・リーダー職** • **DX推進部門の部門長・リーダー職** • **ユーザー企業/SIerの開発リーダー・ITアーキテクト** など
ご協賛プラン	セッションプラン　｜100万円～ リストプラン　　｜180万円～
イベント形式	複数社協賛型デジタルイベント
主催・企画 告知・集客	ITmedia Inc.
運営	アイティメディア株式会社

開催テーマ

テーマ 1｜AI-Readyなデータ基盤の実現

キーワード

AI-Ready
Modern Data Stack
DataOps
ETL
MDM
データ分析
データ品質管理
データガバナンス
Observability
データベース
ストレージ

視聴者の抱える課題

- AIのためのデータ基盤をどう整備・改善していけばよいか
- 散在している膨大なデータの利活用、管理に向けたノウハウの不足
- リアルタイムにデータ分析をしてビジネスに活用したいが、できていない

テーマ 2｜フィジカルAI時代のビジネスを見据えたIT基盤変革

キーワード

GPUクラウド
AIデータセンター
クラウドネイティブ
ソヴリンAI
ソヴリンクラウド
統合AIスタック
MLOps
HCI

視聴者の抱える課題

- フィジカルAI時代に適したITインフラのモダン化
- 企業競争力を創出するIT基盤のあり方を模索している
- 生成AIの次に来る技術トレンドを知りたい

一次申込締切までに十分な協賛企業が集まらなかった場合、予告なくイベントの中止やテーマの変更、規模の縮小をする可能性がございます。あらかじめご了承ください。ご不明点等は営業担当までお問い合わせください。

© ITmedia Inc.

過去実績

名称	**ITmedia AI Factory Live 2026 春** AIとデータを最大限活用するためのIT基盤変革セミナー
日時	2026年4月21日（火）13:00～16:10 ※4月30日（木）までアーカイブ配信
対象	経営・事業部門 システム企画担当のリーダー職、情報システム部門長・リーダー職、DX推進部門の部門長・リーダー職、ユーザー企業/SIerの開発リーダー・ITアーキテクト など
主催	アイティメディア株式会社
全申込者数	476人
視聴者数	395人
申込みページ	https://members09.live.itmedia.co.jp/library/MTAwMTY2?group=2604_AIFACTORY
開催報告書	https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2026-05-17/2d3rgj2

基調講演	**ライオンにおける生成AI活用の現在** **～AI×データで実現する働き方のトランスフォーメーション～** ライオン株式会社 デジタル戦略部 **百合 祐樹 氏** **NVIDIA AI ファクトリーが示すAIプラットフォームの将来像** NVIDIA合同会社 AI ファクトリー・プラットフォーム事業部 シニアセールスマネージャ **水島 勇人 氏**
協賛 （※50音順）	● アトラシアン株式会社 ● Cloudera 株式会社 ● さくらインターネット株式会社 ● 株式会社ドリーム・アーツ ● パロアルトネットワークス株式会社 ● 株式会社LayerX ● レノボ・ジャパン合同会社

© ITmedia Inc.

コンテンツ

全体概要

ビジネスとデジタルの融合はAIによって加速し、その影響は実社会の隅々にまで広がっています。
企業にとっては、**自社データをいかに迅速かつ安全に価値へ転換するか**が、今後の競争力の鍵を握るでしょう。
そこで重要となるのが、
データをAI活用に適したAI-Readyな状態へ整備し、AIワークロードに耐えうるIT基盤へと進化させることです。
加えて近年の政治・経済の激変によって、**データの所在や利用方針を自ら統制するソヴリンAI**の観点を考慮する必要性も増しています。

本イベントでは、こうした潮流を踏まえ、各企業が**自らコントロール**し、自社の価値を最大限に引き出すための
AI-Readyなデータ基盤とIT基盤の在り方を、先進事例とともに解説します。

開催テーマ

テーマ1 AI-Readyなデータ基盤の実現

テーマ2 フィジカルAI時代の
ビジネスを見据えたIT基盤変革

※本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

© ITmedia Inc.

コンテンツ

テーマ1｜AI-Readyなデータ基盤の実現

AIから正しく価値を引き出し続けるには、
大量のデータを収集・蓄積・分析するデータ基盤と**データライフサイクル管理の確立**が不可欠です。

本テーマでは、AIファクトリーの創出と表裏一体となる、**大規模データ基盤の構築・改善ノウハウ**をご紹介します。

キーワード

# AI-Ready	# ETL	# データ品質管理	# データベース
# Modern Data Stack	# MDM	# データガバナンス	# ストレージ
# DataOps	# データ分析	# Observability	

視聴者の抱える課題

- AIのためのデータ基盤をどう整備・改善していけばよいか
- 散在している膨大なデータの利活用、管理に向けたノウハウの不足
- リアルタイムにデータ分析をしてビジネスに活用したいが、できていない

※本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

© ITmedia Inc.

コンテンツ

テーマ2｜フィジカルAI時代のビジネスを見据えたIT基盤変革

フィジカルAI時代のビジネスを支えるIT基盤構築のために、日本企業は何に備えなければならないのでしょうか。

本テーマでは、ビジネスの未来像を踏まえて、
AIの学習・推論・アプリケーション層において必要となる**テクノロジーと実践事例**についてご紹介します。

キーワード

GPUクラウド　# クラウドネイティブ　# ソヴリンクラウド　# MLOps
AIデータセンター　# ソヴリンAI　# 統合AIスタック　# HCI

視聴者の抱える課題

- フィジカルAI時代に適したITインフラのモダン化
- 企業競争力を創出するIT基盤のあり方を模索している
- 生成AIの次に来る技術トレンドを知りたい

※本内容は予告なく変更または実施を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。

© ITmedia Inc.

タイムテーブル

時間	枠時間	10月26日(月) テーマ1｜AI-Readyなデータ基盤の実現	10月27日(火) テーマ2｜フィジカルAI時代のビジネスを見据えたIT基盤変革
13:00〜13:30	30分	基調講演 1-1 (AI-Readyなデータ基盤の実現)	基調講演 2-1 (フィジカルAI時代のビジネスを見据えたIT基盤変革)
13:40〜14:10	30分	スポンサーセッション1-1 ご協賛企業決定 DAY1-1-S101	スポンサーセッション2-1 ご協賛企業決定 DAY2-2-S201
14:20〜14:50	30分	スポンサーセッション1-2 ご協賛企業決定 DAY1-1-S102	スポンサーセッション2-2 DAY2-2-S202
15:00〜15:30	30分	基調講演 1-2 (AI-Readyなデータ基盤の実現)	基調講演 2-2 (フィジカルAI時代のビジネスを見据えたIT基盤変革)
15:40〜16:10	30分	スポンサーセッション1-3 ご協賛企業決定 DAY1-1-S103	スポンサーセッション2-3 DAY2-2-S203
16:20〜16:50	30分	スポンサーセッション1-4 ご協賛企業決定 DAY1-1-S104	スポンサーセッション2-4 DAY2-2-S204
17:00〜17:30	30分	スポンサーセッション1-5 DAY1-1-S105	

※スポンサー数に応じて、プログラムは適宜変更いたします。

© ITmedia Inc.

デジタルイベント協賛予約システム

ご協賛企業様、代理店様から直接デジタルイベントへのご協賛をお申込みをいただけるようになりました！

申込可能な協賛枠や企業様のご協賛状況をリアルタイムで視覚的に確認可能です

ご予約はこちらから▶ https://techlive-itmedia.resv.jp/direct_calendar.php?direct_id=151

ご協賛枠の予約受付完了までの流れ ※ 従来通り弊社営業担当経由でのご予約も可能です

カレンダーから WEB予約

- 仮押さえ → 予約 予約方法はこちら
- 決定 → 予約 予約方法はこちら

予約完了メール受信

- 枠の移動
- 決定
- 枠の移動
- キャンセル

- 予約完了メール のリンクから変更
- お問い合わせフォームから

決定後の枠の移動には一度キャンセルが必要です

ご協賛決定 営業担当からご案内いたします

カレンダーの見方

ご利用ガイド

■ **ご協賛を決定いただいたお客様**
- 順次入稿シートをご案内いたしますので、今しばらくお待ちください。

■ **仮押さえ有効期限について**
- ステータスが仮押さえの枠の期限は、お申込みから14日間です。期限を超過すると枠は自動でキャンセルされます。
- ひとつのイベントにつき、予約者が同時に予約できるのは最大で3枠までとさせていただきます。
  4枠目の予約を希望される場合は、すでに予約されている3枠のうち1枠をキャンセルしていただく必要があります。
- 他の企業様がお申込み、仮押さえをされる可能性があります。必要数だけの仮押さえをお願いいたします。
- 仮押さえから本予約へのステータス変更はシステム上でおこなうか、お問い合わせフォームよりご連絡ください。

■ **キャンセルに関して**
- キャンセルはお問い合わせフォームまでご連絡ください。担当者がご対応いたします。
- イベント企画書に掲載のキャンセル規定に基づき、キャンセル料が発生する場合がございます。

■ **予約の変更に関して**
- 予約完了後送られてくる予約受付メールに、URL、予約番号、確認コードの記載がございます。そちらからシステム上でおこなうか、お問い合わせフォームよりご連絡ください。

© ITmedia Inc.

ご協賛メニュー

	セッションプラン			リストプラン	
	ダイヤモンド	プラチナ	シルバー	全リスト	テーマリスト
｜スポンサーセッション	●	●	●	ー	ー
｜セッションアンケート	●	●	●	ー	ー
｜資料配布	●	●	●	ー	ー
｜視聴者リード（**全件納品**）	●	●※	ー	ー	ー
｜視聴者リード（**上限あり**） └アーカイブ開始後2日目までの視聴者リードが納品対象	ー	ー	●※ （上限あり）	ー	ー
｜協賛テーマ申込者リスト	● （上限なし）	● （上限あり）	ー	● （上限なし）	● （上限あり）
｜全申込者リスト（全件納品）	●	ー	ー	●	ー
｜スポンサーロゴ掲載	●	●	●	●	●
｜事前アンケート結果	●	●	●	●	●
｜開催報告書	●	●	●	●	●
｜Pipeline Dashboard	●	●	●	●	●
リスト件数（すべてのリスト合計数）	**400件想定**	**250件想定**	**100件想定**	**400件想定**	**250件想定**
備考	※リスト件数は想定数です	※350件上限 ※視聴者リードは上限を超えても全件納品	※150件上限	※リスト件数は想定数です	※350件上限
	※申込締切日までの協賛状況によって、プランは変更になる可能性があります				
料金　（すべて税別・グロス価格）	**¥3,000,000-**	**¥2,400,000-**	**¥1,000,000-**	**¥2,100,000-**	**¥1,800,000-**

※ プラチナプランおよびシルバープランの視聴者リードに関して：視聴者リードはアーカイブ開始後2日目までが納品対象となります。納品済みのリードは、アーカイブ終了日まで期間中のアクション（視聴・資料閲覧等）に応じて随時更新されます。
※ 視聴者リードには、セッションアンケート回答や資料閲覧のみ行ったリードも含まれます。

© ITmedia Inc.

ご協賛メニュー詳細

スポンサーセッション

■ 製品やサービスをPRできるスポンサーセッション枠をご利用可能。

セッションアンケート

■ 貴社のセッション枠の時間内に独自のアンケートを実施。

■ 単一回答・複数回答・自由回答の3種類を組み合わせて自由に設定可能。

■ アンケートボタンを押すと、ポップアップで表示。

※セッションアンケートの実施はLive配信時のみとなります

資料配布

■ 貴社セッション内で視聴者に向けて資料の配布が可能。

■ 配布点数：
ご講演資料＋3点まで

■ PDFデータを送付いただきダウンロードリンクとするほか、貴社の指定外部リンクを設定することも可能。

視聴者リード

■ 貴社セッション視聴者のリード情報をご提供。

■ ご提供情報：
会社名・部署名・役職・電話番号・メールアドレス
などの名刺情報

※DL可能
※視聴者リードには、セッションアンケート回答や資料閲覧のみ行ったリードも含まれます。

協賛テーマ申込者リスト

■ 協賛テーマ申込者のリード情報をご提供。
■ ご提供情報：
名前・会社名・部署・役職・住所・電話番号・メールアドレス・業種・職種・役職クラス・従業員規模・年商規模・関与など
※事前申込時に該当テーマを視聴希望としてチェックしている人(任意/申込時1カ所以上の視聴希望必須)のリストが納品対象です。

全申込者リスト

■ イベントに申込みをされた全申込者のリード情報をご提供。

■ ご提供情報：
名前・会社名・部署・役職・住所・電話番号・メールアドレス・業種・職種・
役職クラス・従業員規模・年商規模・
製品選定における関与など

スポンサーロゴ掲載

■ イベントの集客サイトに貴社のロゴを
掲載、貴社サイトへのリンクを設定可能。

■ 講演間に表示する幕間スライドに貴社のロゴを掲載。

※イベントによって幕間スライドでのロゴ掲載を行わない場合がございます。

事前アンケート結果

■ 事前登録時に製品選定における立場など（BANT情報）等も合わせてご提供。

※アイティメディア側で設定のため個別設定不可。

開催報告書

■ アイティメディアで参加者へアンケートを実施。集計結果を開催報告書として
会期終了後にご提供。

■ 個人情報は含まない集計データでの
ご提供。

Pipeline Dashboard

■ ナーチャリング支援の新ツール（無償）
■ “イベント終了後に生まれる商談機会”を見逃さないための仕掛けです
■ 詳しくは資料もご覧ください

※ サービスガイド
https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2025-09-24/2d2rxv2
※ サービスサイト
https://promotion.itmedia.co.jp/service/cc/pipeline_dashboard

※画像はイメージです。

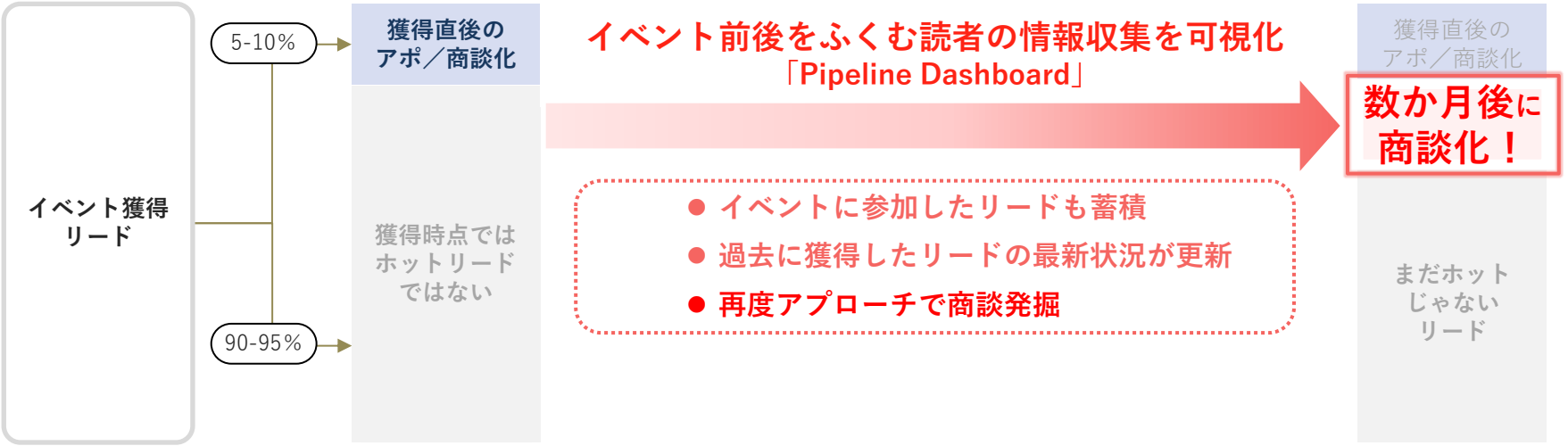
© ITmedia Inc.

ナーチャリング支援ツール「Pipeline Dashboard」のご紹介

“イベント終了後に生まれる商談機会”を見逃さない

これからは、獲得してすぐにアポや商談にならなかったリードも無駄になりません。
資産として蓄積され、納品後の動きもダッシュボードに反映されます。
アイティメディアで情報収集してナーチャリングされたリードに再度アプローチをすれば、効率的な商談発掘に繋がります。

イベントにご協賛いただくと「Pipeline Dashboard」も無料で利用可能



- イベントに参加したリードも蓄積
- 過去に獲得したリードの最新状況が更新
- 再度アプローチで商談発掘

適切にナーチャリングできず放置してしまうと、
競合ベンダーから購入されてしまい機会損失へ

イベント直後に限らず、追加の商談化を
狙って継続的にアプローチが可能！

イベント協賛にまつわる課題（リードから商談に繋がらない、ナーチャリングで成果が出ない）を解決

実績

約1年前に開催した
イベントのリード

1年経過した「今」の状況

情報収集を継続中
前回参加者の**約48%**

自社導入に関与する	導入予定が１年以内
約43%	約8%

※2026年6月時点

© ITmedia Inc.

スポンサーセッション動画のTechLIVE掲載について

貴社のスポンサーセッション動画は、TechLIVE by ITmediaにも掲載いたします

① デジタルイベント開催

スポンサーセッション動画

② TechLIVEへの掲載

TechLIVE by ITmedia

イベント終了後
TechLIVEへ転載

③ ITmediaの各媒体から誘導を実施

④ 視聴者リードのご提供も可能

掲載動画イメージはこちら

TechLIVE by ITmedia

https://techlive.itmedia.co.jp/

「今を動かすテクノロジー」を
深掘りする動画プラットフォーム

- 専門編集者による番組コンテンツ企画
- テクノロジーの現場を映像で分かりやすく深掘り
- 視聴者リードの獲得が可能

詳細はこちら

※画像はイメージです。

© ITmedia Inc.

スポンサーセッション動画のTechLIVE掲載について 詳細

- **TechLIVEへの講演動画掲載について**
  - **掲載をご希望されない場合は、イベント協賛時に、事務局担当者までご連絡ください。**
  - **ご連絡がない場合は、下記の内容に従い掲載いたします。**
- **掲載対象動画**
  - **当社主催デジタルイベントでご講演いただいたスポンサーセッション動画（産業DXパートナーシップ系は対象外になります）**
- **掲載開始時期**
  - **ご協賛いただくイベントが終了し次第順次（掲載タイミングにつきましては、当社に一任いただきます）**
- **掲載費用**
  - **無料（掲載にあたり、追加費用は発生いたしません）**
- **動画の取り扱い**
  - 原則、イベント開催時に配信した動画をそのまま掲載いたします（動画本編の編集等はいたしません）
  - **一部の動画では視聴者に分かりやすい動画になるよう、冒頭にダイジェストムービーや、編集部による解説動画等を挿入する場合がございます。（対応の有無および内容は当社に一任いただきます）**
  - **動画タイトル・紹介文・サムネイル画像について**
    - 動画タイトルや概要文については、貴社講演の情報をもとに、視聴者に伝わりやすいよう当社で変更する場合がございます。
    - 動画のサムネイル画像については当社に一任いただきます。
  - 掲載した動画は、基本的に期間制限なくTechLIVE上に掲載されますが、取り下げをご希望の場合は申請いただくことで掲載を終了することが可能です。
- **動画の視聴について**
  - オープニングはどなたでも視聴可能ですが、最後まで視聴するにはアイティメディアID会員に登録が必要です。
- **視聴者のリード情報について**
  - 視聴者データ（リード情報）のご提供はございません。
  - リード情報の納品をご希望の場合は、別途商品をご用意しておりますので営業担当にお問い合わせください。

© ITmedia Inc.

オプションメニュー

申込締切日

貴社セッションmp4動画納品

閉幕3か月後まで

- セッションありのプランにお申込み頂き、実際に配信した貴社のLIVEセッションの録画データを納品。
- mp4形式。
- 配信時のままの状態となるため編集不可。

料金 **¥50,000**

セッション収録サポート

開催18営業日前まで

- 30分のセッション動画の収録をサポート。
- 専用のプロ機材と収録会場を提供。
- オンラインでの収録も対応。
- 開催日の18営業日前までのお申込み必須。
- 最大講演者数は3名まで、講演者数に関わらず収録費用に変動はございません。
- 撮影パターンの詳細は資料をご確認ください。
- mp4納品を含みます。

※ 詳細：https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2026-08-04/2d42c12

料金 **¥300,000～**

リード情報×主催アンケート回答情報付与

開催日1週間前まで

- 視聴者の課題感などを収集している主催者アンケートの回答情報を、納品リードに付与して納品。
- リードフォロー時の参考情報としてお役立てください。
- 開催日1週間前までのお申込み必須。

※ 詳細：https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-30/2czfbw2

料金 **¥200,000~**

納品リストへのABMデータ追加

開催日1週間前まで

- アイティメディアでのコンテンツ閲覧状況を分析し、各企業の導入検討状況を推測できるABMデータを納品リストに追加するサービス。
- ABMデータによって企業の意図を可視化し、効率的な案件発掘が可能。
- データ集計作業のため、通常より1営業日遅れての納品。

※ 詳細：http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-10-19/2bvm1jn

料金 **¥200,000**

リード カスタム納品

開催3営業日前まで

- イベントで入手したリードをMAツールへ直接納品や、貴社フォーマットにあわせて加工して納品。
- 弊社パートナーのデータ連携ツールを介してリード情報を納品。
- お申込みまでに納品条件の確定が必要です。

※ 詳細：https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-30/2czfbvy

料金はリード件数によって変動

アフターフォローセミナー

開催日1.5カ月前まで

- 貴社の訴求と読者の関心に合わせた企画を編集部が設計し、アイティメディアが集客・配信までサポート。
- パネルディスカッションや30分のセッション動画の収録も可能。
- プロ機材と収録会場を提供。

※ 詳細：http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2022-01-30/281s4xh

料金 **¥2,500,000**

テレマーケティング

開催日3週間前まで

- イベント終了後、獲得したリードに対して所定の件数分コールを実施。
- 効果的に実施することで高い反響率と顧客獲得効果が望める。
- 最低実施件数：50件～
- 期間：3~4週間（250件の場合）
- 1000件以上は不可

料金 **¥75,000~**

ブランディング施策

開催2か月前まで

- イベント告知サイトに貴社情報を追加で掲載し、ブランディング施策として活用可能。
- 通常より大きく会社ロゴの表示。
- ショート動画の埋め込み。
- フローティングバナー情報掲載。

※ 詳細：https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-30/2czfbvv

料金 **¥500,000**

※オプションのみでのお申込みはできません。ご協賛価格とは別に上記料金を頂戴します（すべて税別・グロス価格）

© ITmedia Inc.

オプションメニュー

申込締切日

｜セッション動画活用リード獲得

閉幕2か月後まで

- 講演動画や資料をTechTargetジャパン／キーマンズネットに転載するサービス。
- セミナー後も継続的な【属性＆件数を保証したリード獲得】が可能。

※ 詳細：https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-14/2czswgv

料金 **¥300,000~**

｜レポート記事配信（ターゲットへプッシュ型で配信）

記事配信希望日の6週間前まで

- 貴社のセッションを基にタイアップ記事を制作し、閲覧者属性を指定してHTMLメールで配信。（アーカイブ掲載あり）
- 業種、職種、企業名など狙いたいターゲット属性をターゲティングして貴社セッション内容をお届け
- 条件：セッションありプランにご協賛

※ 詳細：https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-04/2czqsvy

タイアップ プッシュ ターゲティング & ABM 15,000通～

料金 **¥1,000,000~**

｜レポート記事掲載（広範に読者を記事へ誘導）

掲載希望日の1.5か月前まで

- 貴社のセッションを基にタイアップ記事を制作
- DX関心層が多く閲覧しているメディア横断でタイアップ記事へ誘導
- 記事掲載メディア：イベント主催メディア
- 条件：セッションありプランにご協賛

※ 詳細：http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-04/2czqsty

DXメディア横断 PV保証タイアップ 4,000PV保証

料金 **¥1,200,000**

｜セッションパンフレット作成（IT・ビジネス関連）

開催日1週間前まで

- 貴社のセッションをパンフレットとして制作し、印刷用データ（PDF/x）を納品
- 取材内容はタイアップ記事広告としてメディアにも掲載（2,000PV保証）
- 読者への認知獲得も狙える
- 条件：セッションありプランにご協賛

※ 詳細：http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-06-04/2czqsvn

DXメディア横断 PV保証タイアップ 2,000PV保証
パンフレット制作（PDF/x納品）

料金 **¥1,200,000**

｜パネルディスカッションパッケージ コンテンツ二次利用

開催日3週間前まで

- 弊社にお任せいただいたパネルディスカッションパッケージで作成したコンテンツを主催イベントに再利用。
- 通常30分間のスポンサーセッション枠を2枠ご提供。過去制作した60分間のコンテンツをそのままお届け。
- 新規でコンテンツ制作を行わずに更なるリード獲得が可能。

※ 詳細：http://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-04-17/2czbqt5

料金 **¥3,000,000**

価格・割引率はご協賛イベントによって変動いたします。

｜カスタムパーミッション掲載

開催3営業日前まで

- 貴社の規定に合わせたパーミッションを掲載
- 下記の3パターンでカスタムが可能
  1. チェックボックス設置（1個/社）
  2. パーミッションテキスト追加
  3. プライバシーポリシーURL併記（最大5本）
- 納品リストのカスタムは別途オプション
- 主催者が提示するパーミッション文言は変更不可

※ 詳細：https://go.itmedia.co.jp¥l¥291242¥2025-06-02¥2d2cgrk

料金 **¥50,000~**

｜CM動画放映スポンサープラン

開催日3週間前まで

- 各基調講演(主催者セッション)開始前の待機時間に、視聴者に対して貴社支給動画を放映。
- イベント視聴者に対して、映像と音声を活用して自社サービスを繰り返し訴求することで製品やサービスの認知度向上につながります。

※ 詳細： https://go.itmedia.co.jp/l/291242/2024-08-05/2d122lq

料金 **¥300,000**

※オプションのみでのお申込みはできません。ご協賛価格とは別に上記料金を頂戴します（すべて税別・グロス価格）

© ITmedia Inc.

お申し込みからの流れ

確定したスケジュールはイベント事務局よりご連絡いたします。

一次申込締切	事務局開始	提出物締切：貴社情報	イベントサイト公開	集客開始	最終申込締切：セッションプラン	提出物締切：ご講演情報	最終申込締切：リストプラン	イベント開催	リストダウンロード	開催報告書
8/25(火)	8/18(火)予定	9/9(水)予定	9/17(木)予定	9月下旬予定	9/25(金)	10月中旬予定	10/19(月)	10/26(月) ～ 10/27(火)	開幕初日 よりDL可能	11月中旬予定
ご出展意思を担当営業にお伝えください。 後日弊社より発注書を送付いたしますのでDocuSignにご署名のうえご返送ください。	**セッションプラン** • 貴社ロゴデータ • 講演情報 • 企業情報 • セッション登録用紙 **リストプラン** • 貴社ロゴデータ • 企業情報 上記を事務局へ提出いただきます。 詳細は事務局よりご案内させていただきます。	視聴希望者の事前登録を開始いたします。 登録・視聴促進の為、 ギフトカードなどのプレゼント施策を行う場合がございます。	**セッションプラン** **＜録画配信の場合＞** • 講演録画データ(mp4形式) • 講演用データ(ppt/pptx形式) • アンケート • 配布資料 • 講演者写真 **＜ライブ配信の場合＞** • 講演用データ(ppt/pptx形式) • Poll（投票） • アンケート • 配布資料 • 講演者写真	終了後1～2週間程度、セッションのアーカイブ配信を行います。	開催報告書は集計後、別途営業担当よりご提出いたします。

※予告なくイベントの中止やテーマの変更、規模の縮小をする可能性がございます。あらかじめご了承ください。

© ITmedia Inc.

ご留意事項

キャンセル料につきまして

以下の条件のいずれかに該当する場合、キャンセル料が発生しますので、ご了承ください。

発注書取り交わし後のキャンセル
登録用紙提出後のキャンセル
事務局案内開始後のキャンセル

その場合のキャンセル料は以下の通りです。

開催日41日前までのキャンセル　　：契約金額の50%
開催日40日以内のキャンセル　　：契約金額の100%

ただし、上記キャンセル料を超える実費（会場キャンセル料、講師アサインキャンセル料など）が発生する場合には、その追加費用も含めたキャンセル料を請求いたします。

消費税につきまして

企画書のプランは税別表記のため、消費税は別途申し受けます。

配信プラットフォームにつきまして

会場構成、運用システム等を含む配信プラットフォームは、都合により変更する場合がございます。

オンラインでのセミナー配信リスクにつきまして

ライブ配信は常にリスクが伴います。以下にリスクを明示するとともに、
当社の対策を記載いたしますので、予めご了承のほどよろしくお願いいたします。

リスク1：インターネット回線およびインターネットサービスプロバイダーにおける障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）してしまう可能性があります。
直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

リスク２：ライブストリーミングプラットフォームにおける障害

配信中にバッファをためておくことで、ユーザー環境によって映像の途切れや音声が途切れる現象を軽減します。
障害対策として常にバックアップ配信ができるようにシステムを冗長化していますが、万が一配信プラットフォームが中断（停止）した場合は視聴者にメールにて配信停止のお詫びを送付し、後日オンデマンド版を案内いたします。

リスク３：電源障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）する可能性があります。
バックアップPCから配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

リスク４：機材障害

映像・音声ともに配信が中断（停止）する場合がございます。
直ちにバックアップPCおよびバックアップ回線での配信に切り替えます。

リスク５：視聴側における障害

- 総視聴者数に対し、視聴不良報告数が10%未満の場合
  視聴者側の環境に起因する可能性が高いので、問い合わせに対して個別対応いたします。
- 総視聴者数に対し、視聴不良報告が10件単位で確認された場合
  配信停止のお詫びをアナウンスし、後日オンデマンド版をご案内いたします。

© ITmedia Inc.

Digital Event

デジタルイベントに関するお問い合わせ

アイティメディア株式会社 営業本部
〒102-0094
東京都千代田区紀尾井町3-12 紀尾井町ビル（受付：13F）
https://promotion.itmedia.co.jp/contact

デジタルイベントの最新情報はこちら